FÜR LOGISTIKER

Die Plattform für Ihre Händler.

Ihre Händler wollen live sehen, was in Ihrem Lager passiert, und bringen jedes Mal andere Systeme mit. Mit Ihrer eigenen Plattform wird daraus Umsatz.

Kennen Sie das?

„Nach der zweiten Mail geht es nur noch um den Preis pro Pick.“

„Ein Händler bringt ein System mit, das nicht auf Ihrer Liste steht. Aus der Anfrage wird ein Projekt beim Externen.“

„Der Händler ruft an, weil der Bestand im Shop nicht stimmt.“

> Das liegt nicht an Ihrem Lager. Händler vergleichen, was sie sehen. Solange sie nur Fläche und Picks sehen, vergleichen sie den Preis.

Was Sie betreiben	
Ihre Plattform	Unter Ihrem Namen, vor Ihren vorhandenen Systemen
Ihre Teilnehmer	Händler, Marken, Partnerlager
Ihre Bausteine	Kundenportal und Reporting, Produktdaten, Prognosen, EDI, Marktplätze. Lager nur, wenn Ihr eigenes System nicht trägt.
Ihr erster Schritt	Kern mit Kundenportal für Ihre vorhandenen Händler. Danach Bausteine weiterverkaufen, Marktplatz-Service anbieten, Partnerlager anbinden.

IHR PRODUKT DARAUF

Was Sie verkaufen.

Preise setzen Sie. X-Sitter tritt gegenüber Ihren Teilnehmern nicht auf.

Live-Portal und Monatsreport

als feste Pauschale je Händler. Das Portal ist dann keine Kostenstelle mehr.

Marktplatz-Service

„Wir bringen Ihre Ware zu Otto, Kaufland und Amazon.“ Betrieb unter Ihrem Namen.

Produktdaten für alle Kanäle

zentral gepflegt, an Shop und Marktplätze ausgespielt.

Ihre Spezialität mit eigenem Portal

Steuerlager, Kühlware, Gefahrgut: was Sie besonders können, bekommt eine eigene Leistungsseite.

Ihre Rechnung, als Beispiel

Ihre Plattform, Einstiegspaket	**690 €**
15 Händler × 49 € Portalpauschale	**735 €**
5 Händler buchen Prognosen: je 129 € Verkauf, 59 € Einkauf	**+ 350 €**
1 zusätzlicher Händler: 600 Aufträge × 1,25 € Deckungsbeitrag	**+ 750 €**

Ab dem 15. Händler trägt sich Ihre Plattform allein über die Portalpauschale.

Rechenbeispiel mit Annahmen, keine Prognose.

BELEG

Mönig Logistik, Meschede

48 Händler und ein Steuerlager über eine Plattform, unter eigener Marke. Neue Kunden bindet Mönig nach eigener Aussage in wenigen Tagen statt in Wochen an.

Nennen Sie uns Ihre Systeme. In drei Arbeitstagen wissen Sie, was es kostet und was es bringt.

Sven Daum · info@x-sitter.com · x-sitter.com/preis-anfragen